

Téléphone +33 (0) 3 88 63 36 00

Télécopie +33 (0) 3 88 94 12 82

Internet : <http://www.schiller-medical.com>

Email : info@schiller.fr

STAGE 6 MOIS

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL (Sales manager)

ETUDIANT-E fin de cursus ECOLE DE COMMERCE OU MASTER UNIVERSITAIRE

Notre ambition : sauver des vies.

Fondée en 1974, la compagnie SCHILLER a connu ses débuts dans un petit appartement de quatre pièces en tant qu'entreprise individuelle. Rapidement, la compagnie est devenue un groupe prospère, comptant aujourd'hui environ 1000 employés, 30 filiales ainsi qu'un réseau de vente à l'échelle mondiale.

SCHILLER MEDICAL WISSEMBOURG se consacre plus particulièrement au développement des solutions de défibrillation cardiaque et de monitoring.

Missions confiées

Aux côtés du Directeur commercial et en collaboration avec les chefs de produits vous :

- Prenez en charge le suivi commercial d'un produit et l'animation d'un réseau de distribution
- Participez à l'élaboration de la stratégie commerciale
- Participez au projet de développement d'un nouveau marché géographique
- Basé-e à Wissembourg, des déplacements, principalement sur la zone Europe, sont à envisager

Profil

- Formation commerciale et/ou marketing
- A l'aise dans la relation clients, ouvert-e aux autres
- Esprit d'équipe
- Optimiste
- Bonne maîtrise de l'anglais, la connaissance d'une seconde langue serait appréciée

Pourquoi nous rejoindre

Nos équipes sont encouragées à oser, entreprendre, proposer, se tromper mais persévérer et à vivre leur métier avec passion.

Vous intégrez une PME aux circuits de décision courts, où chacun remplit un rôle essentiel au sein de l'organisation, où l'implication et le partage de compétences est valorisé.

Pour participer à cette aventure, merci de nous transmettre tous les documents qui nous permettront de découvrir qui vous êtes, à l'adresse **rh@schiller.fr**.



THE ART OF DIAGNOSTICS