



France Développement, une filiale d'un groupe à dimension humaine, créé il y a 50 ans : le Groupe Sereliance

Participez à une **aventure humaine** et devenez notre futur **Chargé relations clients**.

Pour ce poste, vos principales missions :

- Assurer la promotion d'Alternatives Finances, leader dans le domaine du courtage en crédit et de la vente immobilière et de la défiscalisation
- Identifier les interlocuteurs et recueillir les informations garantissant l'éligibilité des potentiels clients au dispositif Pinel
- Prospection téléphonique auprès d'une clientèle de particuliers et prise de rendez-vous pour les commerciaux terrains
- Contribuez au développement de l'entreprise

Pour réussir dans vos missions vous bénéficierez **d'une formation et d'un accompagnement managérial motivant, axé sur le développement de vos performances.**

Votre profil :

- De formation commerciale, vous êtes doté d'un fort pouvoir de persuasion, d'une aisance relationnelle et attaché à une culture du résultat
- Le commerce n'a pas de secret pour vous
- Idéalement vous disposez d'une expérience réussie dans la vente directe (commercial terrain, porte à porte, etc...) et/ou dans l'approche client par téléphone en émission d'appels
- Vous êtes très à l'aise en entretien téléphonique
- Relevez les défis, c'est votre quotidien !
- Votre ténacité, votre aisance verbale et votre résistance à toute épreuve seront les clés de votre réussite

Avantages :

- Rémunération : Fixe + variable sur atteinte des objectifs
- Tickets restaurant
- Salle de sport
- Mutuelle

Ce poste est à pourvoir au sein du pôle commercial à Schiltigheim – 13 rue de la Haye 67300 SCHILTIGHEIM

Vous vous reconnaissez ? N'attendez plus et venez rejoindre notre équipe en évoluant dans un groupe dynamique et en pleine croissance.

Contact :

Priscilla PAZIEWSKI

Directrice des Ressource Humaines

p.paziewski@groupe-sereliance.com