



Plus que PRO « Les Meilleures Entreprises de France »

Start-Up d'envergure nationale et internationale, créée en 2014, Plus que PRO, c'est déjà 15 millions de visiteurs uniques en France et plus de 25 millions de vues dans le monde.

Notre métier

Mettre en lumière des entreprises issues de secteurs tels que l'Artisanat, l'Habitat, l'Expertise Comptable, L'Automobile, L'Intermédiation Bancaire...

Avec des milliers d'adhérents, Plus que PRO industrialise et digitalise le bouche à oreille des entreprises du bâtiment, de l'habitat et des prestataires de service grâce à une méthode unique en Europe basée sur des avis clients contrôlés par un process ISO 20252. Des avis clients donnés par de vrais consommateurs !

Plus que PRO, c'est l'indicateur de confiance immédiatement reconnaissable par le consommateur pour le guider vers des entreprises qualitatives.

L'avis client contrôlé est un véritable levier indispensable pour toute entreprise et permet de transformer les promesses vendeurs par le retour d'expérience client.

Les résultats pour nos adhérents :

- Une augmentation du taux de signature (de + 5 à + 22%)
- ½ milliard d'€ généré par nos entreprises chaque année
- Une valeur ajoutée indéniable par rapport aux concurrents du même secteur
- Des milliers de leads générés chaque mois
- Une meilleure visibilité

Récompensé en 2014 par le trophée de l'innovation, labellisé « BPI france excellence », Pépites Tech de la semaine et du mois en mars 2017, **Plus que PRO a reçu d'autres nombreuses récompenses pour son développement et sa solution innovante.**

Constellation de sites internet : plus de 1000 sites sur 6 pays

Labellisée **Great Place to Work Certifiée 2017-2018**, 9 collaborateurs sur 10 affirment que **Plus que PRO est une entreprise dans laquelle il fait vraiment bon travailler.**

Rejoignez la force d'une Start-up innovante et axée sur le digital !

Nous recherchons notre futur **Développeur commercial BtoB en CDI secteur Bas-Rhin (67)**



Vos missions :

- Rattaché au Directeur Général, le développeur commercial assure, dans les secteurs qui lui sont confiés, la prospection d'une clientèle de professionnels, la commercialisation de notre concept et le suivi de ses adhérents.
Le développeur commercial devra consacrer toute sa force de travail à la prospection de son secteur et au développement de son chiffre d'affaires.
- Il appartient au développeur commercial en qualité de représentant légitime de la Société de sélectionner uniquement des entreprises répondant aux critères de sélection définis par Plus que PRO. Il est donc capital de sélectionner des entreprises respectueuses de leurs clients qui ont gage d'assurer une prestation de qualité et qui sont désireuses de le faire savoir.

Votre profil

- D'un naturel négociateur
- Vous êtes ambitieux
- Vous êtes doté de la fibre commerciale
- Vous êtes convaincu que la satisfaction du consommateur est la plus belle vitrine pour un professionnel et qu'un produit et un service de qualité font la différence.

Vos avantages

- Rémunération attractive
- Mutuelle d'entreprise
- CE
- Prime sur objectifs

Ce poste est à pourvoir au sein du pôle commercial à Schiltigheim – 13 rue de la Haye 67300 SCHILTIGHEIM

Contact :

Priscilla PAZIEWSKI
Directrice des Ressources Humaines
recrutement@plus-que-pro.fr