



Plus que PRO « Les Meilleures Entreprises de France »

Start-Up d'envergure nationale et internationale, créée en 2014, Plus que PRO, c'est déjà 15 millions de visiteurs uniques en France et plus de 25 millions de vues dans le monde.

Notre métier

Mettre en lumière des entreprises issues de secteurs tels que l'Artisanat, l'Habitat, l'Expertise Comptable, L'Automobile, L'Intermédiation Bancaire...

Avec des milliers d'adhérents, Plus que PRO industrialise et digitalise le bouche à oreille des entreprises du bâtiment, de l'habitat et des prestataires de service grâce à une méthode unique en Europe basée sur des avis clients contrôlés par un process ISO 20252. Des avis clients donnés par de vrais consommateurs !

Plus que PRO, c'est l'indicateur de confiance immédiatement reconnaissable par le consommateur pour le guider vers des entreprises qualitatives.

L'avis client contrôlé est un véritable levier indispensable pour toute entreprise et permet de transformer les promesses vendeurs par le retour d'expérience client.

Les résultats pour nos adhérents :

- Une augmentation du taux de signature (de + 5 à + 22%)
- ½ milliard d'€ généré par nos entreprises chaque année
- Une valeur ajoutée indéniable par rapport aux concurrents du même secteur
- Des milliers de leads générés chaque mois
- Une meilleure visibilité on-line

Récompensé en 2014 par le trophée de l'innovation, labellisé « BPI france excellence », Pépites Tech de la semaine et du mois en mars 2017, **Plus que PRO a reçu d'autres nombreuses récompenses pour son développement et sa solution innovante.**

Constellation de sites internet : plus de 1000 sites sur 6 pays

Labellisée **Great Place to Work Certifiée 2017-2018**, 9 collaborateurs sur 10 affirment que **Plus que PRO est une entreprise dans laquelle il fait vraiment bon travailler.**

Rejoignez la force d'une Start-up innovante et axée sur le digital !

Nous recherchons nos futurs **Directeurs Commerciaux indépendants (en Licence de Marque) dans le Grand-Est mais également sur les autres régions de France.**



Vos missions

- Contribuez à l'essor du réseau Plus que PRO dans votre région tout en devenant votre propre patron
- Prônez une méthode de recueil d'avis clients unique en Europe
- Sélectionnez et prospectez les entreprises de qualité de votre région répondant aux critères de sélection définis par Plus que PRO
- Commercialisez dans votre région notre concept et assurez le suivi de vos adhérents

Votre profil

- Vous êtes ou vous avez été, chef d'entreprise, directeur commercial, chef des ventes...
- Vous avez l'esprit d'entrepreneur et aimez relever des défis
- Vous avez une expérience significative d'au moins 5 ans dans le commerce
- Vous êtes doté de la fibre commerciale, et vous êtes convaincu que la satisfaction du consommateur est la plus belle vitrine pour un professionnel et qu'un produit et un service de qualité font la différence
- D'un naturel négociateur, vous êtes ambitieux
- Vous êtes attaché aux valeurs, aux savoir-faire, aux métiers de votre région

Vos avantages

- Du savoir-faire, des outils innovants et de la notoriété de notre réseau
- Dirigez les opérations tout en étant soutenu par le réseau
- Formation initiale et d'un accompagnement terrain par notre animateur réseau

Contact :

Priscilla PAZIEWSKI

Directrice des Ressources Humaines

recrutement@plus-que-pro.fr