

FICHE DE POSTE : Chargé de clientèle professionnels (H/F)

Descriptif du poste :

- > Accompagnement de nos futurs clients & clients (Conseillers Rivalis) au montage des dossiers financement et à la création d'entreprise.
- > Préparer et conduire les entretiens se déroulant par téléphone.
- > Identifier la typologie de chaque client suivant son activité professionnelle, son développement et ses attentes.
- > Présenter l'accompagnement à réaliser et argumenter pour mettre en avant nos partenaires.
- > Conseiller ses clients au montage du dossier de financement et à la création de leur entreprise.
- > Élaborer les comptes rendus d entretiens afin de rendre visible les points abordés.
- > Recueillir les documents nécessaires au montage du dossier.
- > Planifier les rendez-vous entre nos futurs clients et les banques.
- > Évaluer la viabilité financière du projet et conformité du dossier de financement à présenter auprès des banques.
- > Monter des dossiers de financement et les présenter avec les éléments argumentés permettant la prise de décision pour les banques.
- > Entretenir des relations étroites nos partenaires fournisseurs : banques, courtiers, Conseillers Rivalis, plateforme en ligne,...
- > Suivre et analyser un tableau de bord afin de réaliser un reporting auprès de la direction.
- > Collaborer avec les équipes internes afin de diriger les futurs clients et clients vers le bon service.
- > Travailler sur le développement de partenaires financiers et l'optimisation des solutions de financement.

Description du profil :

- > Être rigoureux(se), organisé(e) et structuré(e).
- > Faire preuve d'anticipation, de réactivité et de bon sens.
- > Être doté (e) d'un bon sens de la négociation et d'un esprit d'analyse.
- > Faire preuve d'initiative, être autonome et force de propositions.
- > Avoir une bonne gestion du stress, du dépassement de soi et avoir le goût des objectifs.

Expérience dans le poste :

Minimum 2 ans. Expérience dans le commerce & l'accompagnement de clients.

Localisation du poste : Logelheim - 68

Zone de déplacement : Pas de déplacement

Temps de travail : Temps plein (39h)

Contrat proposé : CDI

Date de prise de poste envisagée : Dès que possible

Envoyez votre CV à laura.puissant@rivalis.fr