

Secteur d'activité : Commerce aux Particuliers et Professionnels

Un_e Technico-commercial_e sédentaire, CDI, 35h

Afin de renforcer notre équipe commerciale nous recherchons un(e) technico-commercial(e) sédentaire pour notre gamme parquet, lambris, porte et terrasse.

Vos principales missions :

- * accueillir et conseiller notre clientèle de particuliers et de professionnels sur nos différentes gammes de produits.
- * vous serez en charge de réaliser des devis, enregistrer et suivre les commandes, effectuer des enlèvements ainsi que la facturation

Nous recherchons une personne dynamique avec le sens commercial et un excellent relationnel.

Expérience exigée de 6M dans la vente en magasin. Votre connaissance sur les tendances en matière de design d'intérieur est un plus.

A négociateur selon votre expérience + 13ème mois

M. ETTER Jean-Luc

CV à transmettre à l'adresse mail suivante : jl.etter@atodesign.fr

Secteur d'activité : Commerce aux Particuliers et Professionnels

Un_e Technico-commercial_e sédentaire, CDI, 35h

Afin de renforcer notre équipe commerciale nous recherchons un(e) technico-commercial(e) sédentaire pour notre gamme carrelages, salles de bains et appareils sanitaires (vasques, douches, etc ...)

Vos principales missions :

- * accueillir et conseiller notre clientèle de particuliers et de professionnels sur nos différentes gammes de produits.
- * vous serez en charge de réaliser des devis, enregistrer et suivre les commandes, effectuer des enlèvements ainsi que la facturation

Nous recherchons une personne dynamique avec le sens commercial et un excellent relationnel.

Expérience exigée de 6M dans la vente en magasin. Votre connaissance sur les tendances en matière de design d'intérieur est un plus.

A négociateur selon votre expérience + 13ème mois

M. ETTER Jean-Luc

CV à transmettre à l'adresse mail suivante : jl.etter@atodesign.fr

Secteur d'activité : Commerce aux Particuliers et Professionnels

Un_e Technico-commercial_e itinérant CDI, 35h

Votre secteur de référence : un périmètre de 30 Km autour de Molsheim.

Afin de renforcer notre équipe commerciale nous recherchons un(e) technico-commercial(e) itinérant(e) pour notre gamme de carrelages.

Vous aurez pour mission de développer un portefeuille de professionnels existant, de prospecter de nouveaux clients, de les conseiller et de vendre notre gamme de produits.

Vous devrez également assurer le suivi des chantiers.

Nous recherchons un(e) véritable professionnel(le) de terrain, conquérant(e) et enthousiaste.

Un véhicule de société est mis à disposition ainsi qu'un téléphone et un ordinateur portable.

Expérience exigée de 1 An sur le terrain. BTS Commerce ou Technico-Commercial souhaité.

A négociateur selon votre expérience + 13ème mois

M. ETTER Jean-Luc

CV à transmettre à l'adresse mail suivante : jl.etter@atodesign.fr