

Leader français de la télésurveillance résidentielle avec plus de 485 000 abonnés qui nous confient la protection de leurs biens 24h/24, EPS continue sa croissance.

Acteur majeur et reconnu, nous proposons un savoir-faire complet et multitechnique ainsi que des offres de services innovantes à notre clientèle de particuliers et de professionnels.

Respect, Esprit d'équipe, Professionnalisme, Qualité de Service et Performance : ces principes sont portés par chaque collaborateur d'EPS et expliquent le succès de nos offres depuis plus de 30 ans.

Pour répondre aux défis actuels et futurs, nous recrutons un(e) :

CHARGE D'AFFAIRES H/F

Rattaché(e) au Directeur des Partenariats, vous évoluez au sein d'une équipe soudée, dynamique, ambitieuse, animée par l'envie de réussir et de fournir un service d'excellence. Véritable interface entre EPS et les réseaux de distribution, vous êtes un vecteur de communication important et êtes le garant de la compréhension de la politique commerciale.

Vous serez notamment en charge de :

- Détecter de nouveaux réseaux potentiels et mettre en place les nouveaux partenariats dans le respect des process internes de l'entreprise
- Mener les négociations commerciales
- Conseiller et accompagner vos clients, leur donner les moyens de déployer la communication et la mise en place des animations commerciales
- Former la force de vente des réseaux de votre périmètre
- Participer à des salons professionnels
- Coordonner vos actions avec l'équipe marketing

Vos atouts

De formation supérieure commerciale, vous justifiez d'une expérience terrain réussie dans l'animation et la prospection de réseau de distribution.

Vous

Autonome, vous faites preuve de rigueur et de maturité professionnelle dans l'organisation de votre travail afin de mener l'intégralité des étapes de la négociation, de l'accompagnement et de la formation des réseaux de distribution.

Votre anglais est courant ; vous maîtrisez les logiciels du Pack Office.

Poste en CDI à temps plein, à pourvoir à Strasbourg.